



Nestlé Suisse SA opte pour Kireego,
la start-up vaudoise qui connecte
commerçants et entreprises !

Grâce à la plateforme Kireego, Nestlé
Suisse SA permet à ses milliers de colla-
borateurs de profiter d'offres qui leur
sont exclusivement réservées, et ce
sur tout le territoire suisse.

www.kireego.com



La start-up vaudoise qui connecte commerçants et entreprises

De nos jours, les préoccupations liées au dynamisme commercial dans les villes représentent un thème d'actualité incontournable.

Kireego apporte une solution totalement inédite pour répondre à ce besoin, en proposant de faciliter la mise en relation des commerces ou prestataires de services avec les entreprises, institutions ou communautés locales.

Pour se faire, elle propose une plateforme ainsi qu'une application mobile en marque blanche permettant à tout types de communautés, clubs, associations ou entreprises de mieux gérer les offres exclusives à destination de ses bénéficiaires – ceux-ci pouvant être leurs employés, membres, clients ou utilisateurs.

Kireego compte déjà parmi ses clients des Entreprises et Institutions de renom telles que Philip Morris International, le Touring Club Suisse, l'IMD, Mandarin Oriental Geneva, l'École Hôtelière de Lausanne, le Lausanne et le Morges Hockey Clubs, l'EPFL Innovation Park et les CFF.

Succès grandissant pour Kireego : Nestlé Suisse SA opte pour sa solution !

Entre fin 2014 et le premier trimestre 2015, les choses se sont accélérées pour Kireego, qui va bientôt compter plus de 1'000 commerces et prestataires inscrits.

L'annonce phare de ce premier semestre est représentée par la collaboration entre Kireego et Nestlé Suisse SA qui a choisi de proposer la solution Kireego à ses 11'000 collaborateurs, sur l'ensemble du territoire suisse. Grâce à Kireego, Nestlé Suisse SA dynamise le volume et la gestion des offres réservées à ses collaborateurs qui pourront désormais accéder directement aux offres et aux avantages depuis l'application mobile personnalisée aux couleurs de l'Entreprise.

Nestlé Suisse SA permet ainsi à tout type de commerces, même les plus modestes, de se connecter à elle afin de proposer une offre exclusive.

La facilité de gestion via la plateforme Kireego, l'accès à un large réseau de commerçants et de prestataires de services ainsi que la possibilité de personnaliser l'application mobile ont convaincu Nestlé Suisse SA d'utiliser Kireego.

Ils font également confiance à Kireego

EPFL Innovation Park

L'**EPFL Innovation Park** a choisi Kireego afin de proposer des offres et des avantages aux résidents du campus. C'est environ 2'000 personnes qui pourront désormais avoir accès aux offres proposées par les commerçants et prestataires de services présents sur la plateforme Kireego.



Le **Mandarin Oriental Geneva** est le premier Hôtel à lancer le « Club des Gourmets », réservé à une clientèle VIP locale et totalement géré par la plateforme et depuis l'application mobile Kireego. Cette actualité a fait l'objet d'une communication presse au début du mois de mars de la part de l'Hôtel dont voici le lien vers le communiqué de presse : <http://bit.ly/1Fmo01q>



Les **CFF** ont utilisé Kireego pour proposer une application mobile éphémère (à la journée) permettant aux visiteurs de l'évènement **Léman 2030** d'accéder à des offres proposées par les commerces présents aux alentours du site.



L'**Ecole Hôtelière de Lausanne** utilise Kireego pour faciliter la gestion et mise à disposition des offres proposées par tous ses anciens élèves et à destination exclusive des diplômés de l'Ecole de par le monde.

Kireego contribue à dynamiser l'économie locale

En parallèle à son système de gestion facilitée des offres et des avantages proposés par les commerces et les prestataires de services inscrits sur la plateforme, Kireego joue un rôle important dans l'économie locale.

En créant des synergies entre les entreprises qui aujourd'hui sont également de très grande taille à l'image de Nestlé Suisse SA, et les commerçants locaux, Kireego permet également à ces derniers de booster leur activité grâce à des fonctionnalités simples leur permettant de se connecter entre eux.

Nouvelle clientèle, proposition d'offres croisées et fidélisation sont autant d'opportunités dont peuvent profiter les commerces et prestataires de services.

Développer sa communauté grâce à Kireego et pourquoi pas ... la monétiser

Outre les collaborateurs d'entreprises, les clients d'hôtels ou les membres d'associations, Kireego permet également de développer des communautés entières tout en les fidélisant. Membres de clubs de tous genres, du domaine sportif à l'aviation par exemple, peuvent bénéficier du réseau de commerces et de prestataires inscrits sur Kireego et sélectionnés par le club, pour profiter d'offres et d'avantages qui leur sont réservés.

Les gestionnaires de communauté sont de plus en plus séduits par Kireego, car la plateforme va aussi leur permettre, s'ils le souhaitent, de monétiser auprès de chaque prestataire la possibilité qui leur est donné de proposer une offre à leurs bénéficiaires. Tout cela directement géré et monétisable depuis la plateforme.

Les commerces et prestataires de services en profitent également ; plus les membres des communautés sont multipliés, plus leur propre activité se développe. Kireego leur permet, grâce à sa plateforme en ligne, de gérer et d'adapter rapidement leurs offres, ciblant ainsi les bons clients pour les bons produits ou services.

Développement international

Le début 2015 marque le développement de Kireego à travers le monde avec une représentation officielle dans plusieurs pays.

- ⊕ Lancement de la solution Kireego sur le **marché Benelux** grâce à une représentation exclusive.
- ⊕ Projet en cours de finalisation pour 2 Clubs de Football Professionnel au **Pays-Bas**.
- ⊕ Lancement de la solution Kireego sur le **marché canadien** grâce à une représentation exclusive.
- ⊕ Kireego a été l'une des premières Startups acceptées dans le programme proposé par la CTI (*Commission pour la technologie et l'innovation*) afin de bénéficier du soutien de l'ambassade de Suisse à Londres pour le développement du marché en **Grande-Bretagne**.

Kireego en détails

Qu'est-ce que Kireego ?

Lancée en 2012 à Lausanne, soutenue par le Canton de Vaud, Innovaud et la CTI-Commission pour la technologie et l'innovation, Kireego est une plateforme de mise en relation entre Entreprises/Institutions et Commerces/Prestataires locaux.

Elle s'accompagne d'une application mobile, en marque blanche, utilisée par les bénéficiaires finaux des Entreprises – qu'ils soient employés, membres ou utilisateurs/clients.

Pour les Entreprises/Institutions

Kireego permet aux Entreprises de créer ou de dynamiser la gestion d'offres à destination d'une Kireego permet aux Entreprises de créer ou de dynamiser la gestion d'offres à destination d'une communauté de bénéficiaires. Ceux-ci peuvent être leurs employés, leurs membres, utilisateurs d'un produit ou visiteurs d'un évènement.



Par quelques clics sur la plateforme, l'Entreprise sélectionne ou accepte les commerces ou prestataires qui auront le droit de proposer une offre, tout en gardant le contrôle sur celles-ci. Simple d'utilisation, Kireego ne requiert aucune installation et se présente comme une plateforme totalement indépendante du système informatique utilisé par l'entreprise.



Via l'application mobile personnalisée aux couleurs de l'Entreprise, les bénéficiaires (collaborateurs, membres ou clients) accèdent à leurs avantages, sans récolte de données personnelles. De plus l'entreprise peut également utiliser l'application pour mieux interagir avec ses bénéficiaires, à travers des offres internes ou des news.

Pour les commerçants et prestataires

Kireego permet aux commerces et prestataires de services une connexion simplifiée avec des Entreprises/Institutions locales afin de proposer leurs produits ou services à destination de leur communauté de bénéficiaires, sans intermédiaires, ni commissions.

De plus, ces commerces ont aussi accès à des fonctionnalités diverses leur permettant de fidéliser leur propre clientèle à travers la même application mobile ou de proposer des offres croisées avec d'autres commerces

Pour les utilisateurs

Avec l'application mobile « tout en un », les utilisateurs bénéficiaires des offres accèdent en tout temps aux offres exclusives leur étant réservées par leur entreprise, clubs, sponsors ou commerces. Totalement anonyme, aucune information personnelle telles qu'email, données de contact ou compte d'enregistrement n'est requise pour profiter de leurs offres ou des *Cartes de Fidélité des commerces*.

Moments-clés



Ils font confiance à Kireego !

« Kireego has allowed us to improve how we select and manage the benefits and offers provided by us or external merchants and dedicated to our employees. It is very simple to use and is making our life a lot easier. And our employees can use a branded app to access these benefits without us having to share their contact details »

Melchior Allet
Head of HR – Touring Club Switzerland

« L'un des atouts majeur de Kireego, c'est de mettre des commerces en contact avec des entreprises en toute simplicité. Son système de fidélisation est ingénieux et remplacera probablement vite toutes les petites cartes qu'actuellement nous avons et gardons pour nos clients. Ainsi, cela permet d'avoir un suivi plus précis, grâce aux statistiques. Tout ceci à des conditions vraiment avantageuses, car nous entrons en contact en direct et sans commission. Et finalement, nous apprécions tout particulièrement son service et ses conseils personnalisés, sympathiques et réactifs »

Marion Pacod
Gérante - La Chocolatière, Lausanne

« J'utilise Kireego depuis plusieurs mois et cela m'a permis d'atteindre des nouveaux clients et de fidéliser certains de mes propres clients. J'aime le fait que ce soit simple à utiliser, qu'il n'y ait pas de commissions à reverser et que je contrôle toutes mes offres toute seule »

Béatrice Caula
Fleuriste



Contact

Pour toute demande de renseignements supplémentaires ou d'interviews, veuillez contacter :

Kireego Solutions SA
Monsieur Christophe Lukundula
CEO & Co-Founder
Les Ateliers de Renens
Atelier n°6
CH - 1022 Renens

+41 79 726 82 28

cl@kireego.com
www.kireego.com

Contact presse

Pour toute demande de visuels pour illustrer vos sujets, veuillez contacter :

Elitia Communication
Madame Mélina Neuhaus
Directrice de communication/RP
Business Center A-One
ZI La Pièce 1 – A5
CH - 1180 Rolle

+41 79 249 20 31

m.neuhaus@elitia.ch
www.elitia.ch

Réseaux sociaux

Retrouvez Kireego sur les réseaux sociaux :



www.linkedin.com/company/kireego-solutions-s-a-



www.twitter.com/Kireego



www.facebook.com/Kireego